

コロナ禍における体験型観光戦略セミナー ～費用対効果を最大化するECサイト活用術～



皆様の魅力ある体験を、全国に販売してみませんか??

本セミナーでは、日本最大級の体験予約サイトを運営するアソビュー社より、予約向上を目的としたオンラインでの販売ノウハウをご提供いたします。

- ・6,900社の掲載データから導き出した予約向上の手法について解説
- ・観光市場の動向、事例紹介、コロナ禍における観光戦略について

■セミナー・説明会の概要

- ・日 時：6月22日（火）14:00～15:30
- ・場 所：オンライン（zoom）
- ・申 込：下記URLもしくはQRコードより登録をお願いします。
- ・U R L：https://is.gd/OqAODY
- ・定 員：最大500名
- ・参加費：無料
- ・対象者：商工会職員・観光業に携わる会員事業者
- ・その他：セミナーで使用した資料につきましては、セミナー終了後、メールにてお送りするアンケートに回答した方にのみお送りさせていただきます。



■セミナー・説明会スケジュール（※セミナー内容は変更する可能性がありますので、ご了承ください）

時間	内容（仮）	講師等
14:00	挨拶	全国商工会連合会
14:00～15:00	<ul style="list-style-type: none"> ・観光市場の動向 ・体験型観光サービス市場の動向 ・体験商品の磨き上げ方 ・体験型観光サービスにおけるコロナ対策事例 ・web活用の重要性和ポイント ・アソビューの紹介と活用メリット ・事例紹介 ・Q&A 	アソビュー(株) 観光戦略部 伊藤 優 氏
15:00～15:30	説明会 （観光商談マッチングフェア・アソビュー連携事業）	(株)H&Sプロモーション

日本最大級の遊び・体験の予約販売サイト運営会社 アソビュー

アソビュー株式会社 観光戦略部 伊藤 優（いとう まさる）



経歴

広告代理店勤務を経て2008年より、訪日業務に携わる。その後、海外マーケティングを専門とする広告会社の立ち上げから参画、日本の官公庁、自治体、民間企業のプロモーション・コンサルティング業務に従事。2019年アソビュー株式会社に参画。訪日事業の推進や、地域の資源発掘から販路整備までを一貫してサポート。

問い合わせ

「観光商談マッチングフェア」事務局
 (株)H&Sプロモーション
 担当者：遠藤・桑波
 TEL：03-6659-9010
 MAIL：info@hs-p.co.jp