

With コロナ・After コロナを勝ち抜く！

【経営安定セミナー】

主催：福島商工会議所

顧客を「動かし」…

売上「アップ」につなげる

# 即効集客術

## 店舗への集客・リピートの仕組みづくり

コンテンツを最大限に活かす！

…地域密着型の会社がお金をかけずに集客する方法

コロナの影響で売上の低下や集客したくても呼べない。「販路開拓がうまくいかない」「新しいお客さんを増やしたい！」集客の方法やリピーターの創り方は？…  
などと悩んでいませんか？

このセミナーは、お客様とのつながりを持つWEBの活用方法や安心して店舗へ来店してもらう集客について店舗経営者のための即効性がある講座です。

他社でも効果があった実例をもとに、今すぐ持ち帰り、すぐに実践でき、なおかつ早急に売上につながる集客術をお伝え致します。



講師紹介

さとう ゆきのり  
佐藤 志憲 氏

OFFICE DETECT 代表

店舗活性化アドバイザー

ハイブリッドマーケティング即実践 理事兼塾長

1975年生まれ。メガネの三城にて個人売上日本一となりエリア最年少店長として活躍後、2013年に独立。現在、店舗の販促と人材育成のコンサルティングで売上を上げる独自プログラムの“3Mマーケティング”を使った実践的なノウハウを指導している。

主な講座内容

1. With コロナ、After コロナの時代に求められる『3つの接客』とは？
2. 初心者でも簡単に集客につながる Web 集客活用のコツとは？
3. 今からすぐに始められる SNS 集客の 3つのポイント
4. Web だけでなく、安心して来店してもらう「魅せる化店舗の工夫」
5. 売上の 75%を安定的に確保する「リピート客呼び戻し販促」の作り方
6. どんな不況でも集客に困らない『地域密着型集客術』とは？

日時 令和2年 **12月10日 (木)**

14:00~16:00

会場 **コラッセふくしま 5階 研修室**

(福島市三河南町 1-20)

受講無料

■ 定員 40名 (※先着順)

■ 申込方法 下記申込書に所要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

■ 申込先 **福島商工会議所 中小企業相談所**  
TEL：024-536-3900  
FAX：024-525-3566

《ご参加される皆様へ》

- ・マスク着用の上、ご参加願います。
- ・セミナー実施に際しては、換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置など新型コロナウイルス感染防止に努めて参ります。
- ・開催日までの状況変化により、中止または延期とさせていただきますので、ご承知おきいただけますようお願い申し上げます。

12/10 (木) 経営安定セミナー「売上アップにつながる即効集客術」参加申込書 ※切り取らずにこのままFAX願います。

福島商工会議所 行 (FAX：024-525-3566)

※業種はOで囲んでください。

事業所名		業種	製造・建設・小売・卸売・サービス・飲食・その他
所在地	〒	TEL	FAX
受講者名	①	②	

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供にのみ利用いたします。